

Олег Сотников, компания Global Services International: «Стив Джобс перевернул мир. Я готов перевернуть этот мир еще раз!»



Амбициозный и харизматичный основатель компании Global Services International (GSI) Олег Сотников привык действовать по принципу «по-новому всегда и во всем». Как 25-летнему бизнесмену удается следовать этому принципу и в чем конкурентное преимущество молодой компании, которая успешно работает на рынке информационных технологий, предоставляя полный спектр услуг в области построения IT-инфраструктуры и внедрения информационных систем для оптимизации бизнеса?

Его университеты

В свои годы Олег успел многое сделать и многого добиться. Еще в школе юноша всерьез заинтересовался компьютерами, хотя тогда компьютер для него был роскошью. Будущему бизнесмену нравилось все, что касалось информационных технологий, и он жадно впитывал в себя знания, много читал, выискивал информацию по крупицам. Это самообразование в сфере IT развило в нем те качества, которые помогли ему впоследствии в бизнесе.

В 2003 году Сотников поступает в Южно-Российский технический университет по профилю «IT-инженер», а затем переводится на заочное отделение, параллельно установившись на производственное предприятие «Казцинк» в качестве ученика электрослесаря. Одновременно молодой человек берет курс дистан-

ционного обучения в Московском институте статистики и информатики на факультете «менеджмент IT». Олег не упускает возможности пополнить свою образовательную копилку степенью MBA.

Интересный факт – студента не особо жаловал преподавательский состав, особенно когда «умник» перед всей аудиторией на доске исправлял очевидные технические ошибки учителей. Однако в итоге он получил три высших образования, и учеба всегда давалась ему с блеском.

И все же главный отсчет в жизни Сотникова начался на четвертом курсе одного из университетов, когда в его руки попала культовая книга Роберта Кийосаки «Богатый папа, бедный папа». Это перевернуло жизнь будущего бизнесмена. Наиболее сильные мысли автора Олег держит в памяти и сейчас, поясняя

каждое высказывание примерами из собственного опыта. Книги гуру мирового бизнеса Брайана Трейси, Дональда Трампа, Бодо Шефера и других стали для Олега откровением на пути к успеху и достижению своих целей. Посвящать около 40 минут в день прочтению книг и прослушиванию аудиокниг в машине является для Олега привычкой.

Бизнес как увлекательная игра

Благодаря успешной защите профессиональных сертификатов в тестовых центрах Алматы и пониманию того, что знания позволяют обрести хорошую и перспективную работу, Олег принял окончательное решение перебраться из Восточного Казахстана, где он проживал, в южную столицу. За ним поехала и его любимая девушка Александра, которая,

теперь уже будучи супругой, помогает Олегу вести бизнес, поддерживая во всем.

По приезду в Алматы Олег получил позицию технического специалиста по оборудованию Cisco в IT-компании BAS. Спустя некоторое время в этом же холдинге Олегу было предложено заняться продажами, и уже через три месяца Олег стал показывать отличные результаты. Самая успешная его сделка на тот момент – продажа трехмерного сканера стоимостью в 54 млн тенге. «Когда человек начинает фокусироваться на чем-то одном, он достигает в этом больших результатов», – уверен Сотников.

Именно тогда, параллельно достижениям в продажах, Олег стал задумываться о создании собственной компании, где будет «все по-новому и прежде всего по-честному». Он активно начинает двигаться к своей цели. Однако первый опыт предпринимательства был труден. Сотникову пришлось самостоятельно заниматься бухгалтерией и другими административными нюансами своего маленького предприятия, и он потерпел фиаско. «Отрицательный опыт – тоже опыт, поскольку дает возможность осознать, что такое компания изнутри, каковы подводные камни бизнеса и с чем приходится сталкиваться в процессе организационной и стратегической работы», – говорит Олег.

На пути к заветной мечте

«Очень часто мне задают один и тот же вопрос: а почему именно Global Services International? Все просто. У меня это название отождествлялось с глобальной, международной и прежде всего конкурентоспособной компанией, где все лучшее, на высоком корпоративном уровне. Я нашел критерии, по которым наша компания может выигрывать на фоне всех остальных. То, что у кого-то работает плохо, в Global Services International

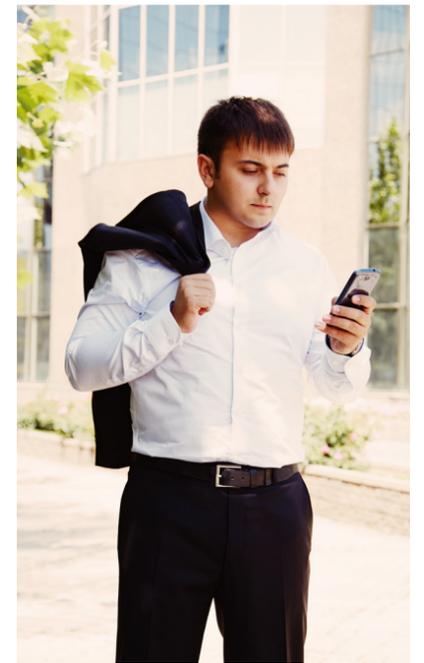
работает хорошо», – утверждает Сотников.

Сегодня он четко осознает, что через все ошибки, совершенные в ходе построения своей компании, ему нужно было пройти самому. В его новом и уже весьма успешном бизнесе все предельно ясно. Это понимают не только Олег и его сотрудники, но и клиенты компании. «Замечательная компания, замечательная команда. Очень нравится быстрота отработки запросов», «Мы действительно стали тратить до 25% меньше на IT-инфраструктуру, благодаря креативному подходу компании GSI» – таковы отзывы клиентов компании Global Services International.

«Я как человек бизнеса хочу, чтобы все было «еще вчера». Именно поэтому в нашей компании оперативность – негласное правило. Мы регулируем и контролируем процесс так быстро, как того хочет клиент. Мы четко понимаем, в чем сегодня нуждается клиент, предлагая ему самые передовые решения рынка IT. Наша компания – это скорость, гибкость и, по сути, уникальность. Благодаря этим качествам мы успешно конкурируем с большими возможностями больших компаний и зачастую берем над ними верх», – говорит Олег.

Сегодня GSI предлагает современные комплексные решения, которые позволяют создать уникальную IT-инфраструктуру, оптимизировать бизнес-процессы предприятия, тем самым повысив эффективность компании. Молодой руководитель досконально отработал организационные вопросы, кадровую политику, смоделировал возможные сложные ситуации и способы реагирования на них.

Олег всегда просчитывает любые риски, но в то же время не отказывается от здоровой доли авантюризма. Он никогда не теряет времени зря. Видимо поэтому один из слоганов компании звучит так: «Мы ра-



ботаем для вас каждую минуту!» Если Сотников принимает решение, то всегда идет в нем до победного конца. Высказывание Уильяма Черчилля «Не сдавайся, и ты увидишь, как сдаются другие» воспринимается Олегом буквально.

А победа невозможна без высококвалифицированных кадров. В настоящее время в компании работают опытные специалисты, имеющие сертификацию ведущих производителей (IBM, Dell, HP, Cisco, Fujitsu, Microsoft, Autodesk, McAfee, VMware и др.), опыт построения IT-систем различной сложности.

Сотников уверен, что в мире бизнеса слова не должны расходиться с делом, ведь конкуренты не дремлют! «Успешный бизнес создают те люди, которые знают его законы и умеют их соблюдать», – говорит Олег. Фигуры, на которые он предпочитает равняться, – владельцы признанных мировых корпораций. Амбиции молодого казахстанского бизнесмена демонстрирует его утверждение: «Стив Джобс перевернул мир. Я готов перевернуть этот мир еще раз!»

Юлия ЗАДОРНАЯ